

Vacature bij Scholt Energy

Strategy Lead

SCHOLTenergy



TOP OF MINDS
Executive Search

De energiemarkt verandert sneller dan ooit en kenmerkt zich door grote onzekerheid en hoge prijsvolatiliteit. Scholt Energy geeft zakelijke klanten grip op die markt en groeit al ruim vijftien jaar onafgebroken in verschillende landen. Sinds 2016 is private-equity-investeerder Waterland aan boord. Onder een net aangetreden CEO begint een volgende fase. De Strategy Lead verbindt daarin strategie met executie.

Kandidaatprofiel

- Vanaf 5 jaar ervaring in strategieconsulting
- Vertaalt strategie naar executie
- Adviseert op board- en managementniveau
- Krijgt mensen mee door alle lagen van de organisatie
- Analytisch, hands-on en proactief
- Affiniteit met de energiemarkt

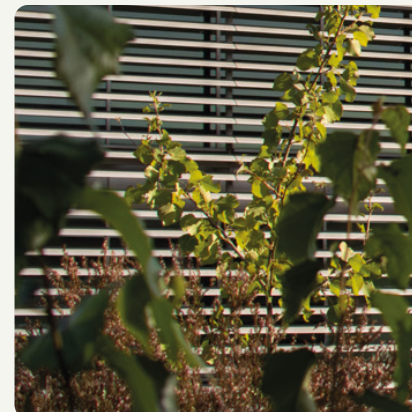
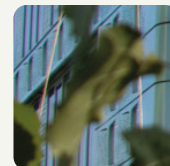
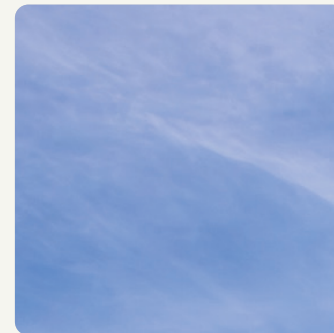
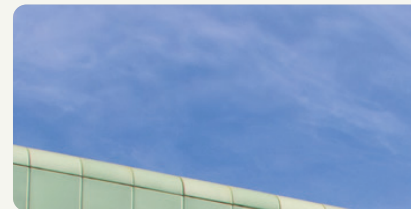
 **Eindhoven**



Over Scholt Energy

Scholt Energy is leverancier van elektriciteit en gas voor de zakelijke markt, en ondersteunt Independent Power Producers bij het vermarkten van hun energieproductie. In ruim twintig jaar ontwikkelde het Brabantse familiebedrijf zich tot een onafhankelijke speler op de zakelijke energiemarkt. Nadat PE-investeerder Waterland in 2016 instapte, kwam die groei in een stroomversnelling terecht. Vanuit het hoofdkantoor op de High Tech Campus in Eindhoven bedienen ruim 450 specialisten klanten in Nederland, België, Duitsland en Oostenrijk. Elke dag pakken zij samen energievraagstukken van klanten op. Het team bestaat voor zo'n veertig procent uit Sales, ongeveer een kwart uit IT, Data & Tech, en daarnaast uit energiespecialisten plus andere klantgerichte en ondersteunende functies. Naast energielevering helpt Scholt klanten hun energieverbruik slim te sturen en te verduurzamen. Persoonlijke service en diepe marktkennis vormen de basis onder dat alles.

De oorspronkelijke familiecultuur vormt nog altijd het hart van de organisatie, met persoonlijk contact, korte lijnen en oprechte aandacht voor elkaar. Bij Scholt Energy zijn de lijnen kort en zit vakkennis diep in het bedrijf. De sfeer is informeel en sociaal. De drive om te blijven verbeteren is overal voelbaar. Er is veel ruimte voor goede ideeën en eigen initiatief, en persoonlijke ontwikkeling krijgt doorlopend aandacht.





Vacature

Strategy Lead

Voor de volgende groeifase investeert Scholt in nieuw leiderschap. Sinds maart staat Martijn van Lieshout aan het roer als CEO. Er ligt een aangescherpte strategie, gericht op groeikansen in binnen- en buitenland. De opgave voor de komende jaren is die strategie omzetten in zichtbaar resultaat, en daarvoor trekt Scholt een Strategy Lead aan.

De Strategy Lead werkt als rechterhand van de CEO. Zij/hij leidt het jaarlijkse en meerjarige strategieproces en vertaalt de ambities van de board naar concrete plannen en groeiprioriteiten. De analyses en scenario's waarop grote besluiten rusten, komen uit dezelfde koker. Ook tussendoor weet de board de Strategy Lead te vinden, voor strategische vragen die zich door het jaar heen aandienen. Bovendien borgt zij/hij de voortgang van strategische initiatieven.

De Strategy Lead leidt de jaarlijkse strategie- en afdelingsplancycclus met de verschillende afdelingen en begeleidt hen bij de vertaling van de bedrijfsstrategie naar concrete afdelingsplannen. Gedurende het jaar is de Strategy Lead sparringpartner voor de verschillende afdelingshoofden en helpt hen bij het vertalen van strategie naar uitvoering en het versnellen daarvan.

Daarnaast werkt de Strategy Lead aan een breed palet van strategische en organisatorische vraagstukken, zoals de uitrol van OKR's door alle lagen van de organisatie. Voor strategische projecten werkt zij/hij nauw samen met verschillende afdelingen en fungeert als verbindende schakel tussen board en business.

” De mooiste onderwerpen van Scholt liggen op dit moment voor het oprapen. De Strategy Lead kiest zelf welke zij of hij oppakt en maakt de rol daarmee elk jaar opnieuw.”

▪ Martijn van Lieshout, CEO

Voor een oud-strategieconsultant is dit een zeldzaam instapmoment. De rol is nieuw en de CEO een directe sparringpartner. Het is een uitgelezen kans om van binnenuit te leren hoe een bedrijf geleid wordt. Dat past een strateeg die energie krijgt van open vraagstukken en moeiteloos schakelt tussen boardroom en werkvloer. De Strategy Lead werkt de komende jaren in het hart van de groei van Scholt, en dat wordt in elke analyse, elk programma en elke keuze zichtbaar.





Interesse?

Scholt Energy werkt voor de invulling van deze vacature samen met Top of Minds. Neem contact op met Karlijn Havekes via karlijn.havekes@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt in deze vacature.



TOP OF MINDS
Executive Search